

# BUSINESS MANAGER (H/F)

INGENIEUR D'AFFAIRES



REGION RHONE-ALPES

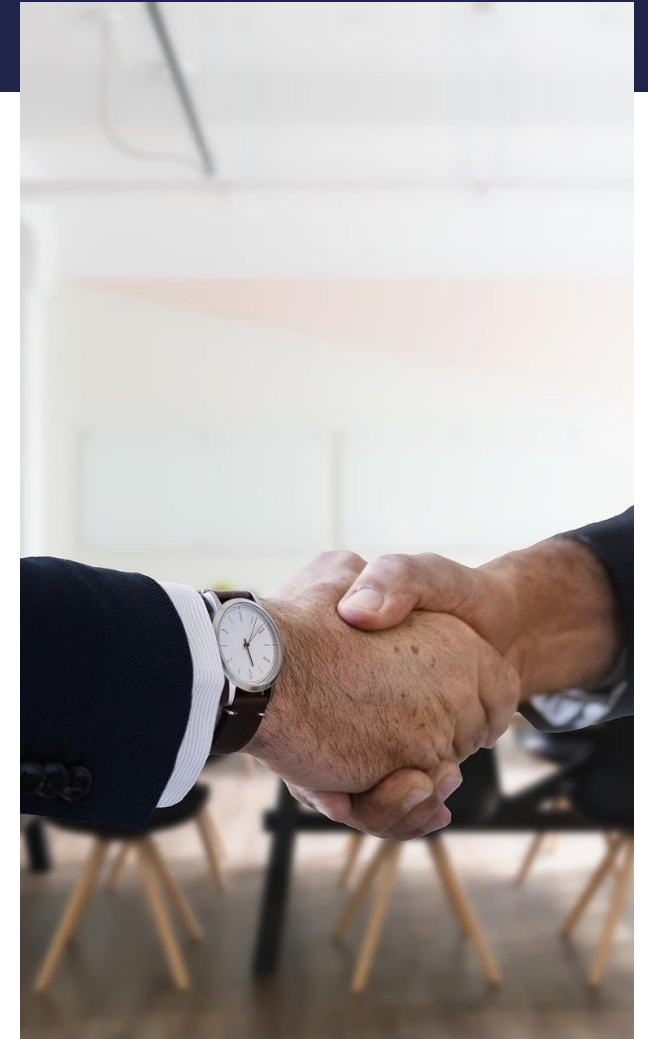
## MISSIONS

- **Développer le business de l'industrie et de l'énergie en Rhône-Alpes/PACA**
  - ✓ A vous de jouer pour identifier nos futurs clients, les rencontrer et leur donner envie de nous choisir.
- **Mener à bien des appels d'offre structurants pour AXODYN**
  - ✓ Une fois les besoins identifiés, vous serez responsable de gérer les appels d'offre de manière stratégique en dimensionnant les solutions proposées et en élaborant les propositions financières. Vos talents de négociateurs seront utiles !
- **Recruter les talents qui satisferont le client**
  - ✓ Sourcing, entretiens et coaching des collaborateurs pour remporter l'adhésion finale du client seront entre vos mains.
- **Être le référent en qualité sur chaque mission pour vos clients et votre équipe**

## PROFIL

- De formation supérieure Bac+5, Ecole d'ingénieur ou Ecole de commerce, vous avez idéalement une expérience réussie dans la vente de services et/ou solutions techniques.
- Votre sens prononcé du résultat et votre esprit conquérant vous permettront de porter l'ambition d'AXODYN au plus haut.

Envoyez votre CV à [france.fondacci@axodyn.com](mailto:france.fondacci@axodyn.com)



**AXODYN RECRUTE !**